



RITA FRANCHI

COMMERCIANTE

PROFILO PERSONALE

Dopo circa trent'anni d'esperienza come responsabile vendite al dettaglio, ho sviluppato grandi capacità di vendita, abilità legate alle forti relazioni interpersonali e una spiccata vivacità comunicativa. Oltre alle mie competenze professionali, ho un'eccellente istruzione artistica di base, e questo ha favorito un forte spirito d'organizzazione. Nel 2017 ho dato vita ad un'associazione di commercianti non ufficializzata, finalizzata allo scopo di riscattare il quartiere Pignasecca di Napoli attraverso l'organizzazione di eventi durante le festività, quali luminarie e spettacoli folcloristici e non.

CONTATTI



ESPERIENZE PROFESSIONALI

Commercian te

- Gi o i e e ia Fa cchi (1987 - i c)
- Gestire personalmente le richieste dei clienti
- Gestire l'organizzazione delle vetrine

Agen e di commercio

- SOCO (2015 - 2017)
- Vendita di prodotti professionali per parrucchieri

Agen e di commercio

- A eg (2017 - 2018)
- Vendita di prodotti professionali per parrucchieri

Di egna rice di gioielli

- C icchi (1987 - 1990)

Di egna rice d'arredamen o

- S di di a chie a (1985 - 1986)

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

I i o d'ar e "Filippo Pali i"

- Di a a e 1986

NAPOLI, 14/01/2022